

Wir sind ein modernes und zukunftsorientiertes Vertriebs- und Dienstleistungsunternehmen im Bereich der Bürokommunikation. In der sich stetig wandelnden Technologie-Branche haben wir uns mit ca. 25 Mitarbeitern auf die Spezialisierung und Qualifizierung von innovativen Technologien im Bereich Workflow-Management und Netzwerkintegration von Hardware und Software fokussiert. Unser Produktportfolio bzw. Dienstleistungssegment reicht von einfachen Kopierern, Druckern und Faxsystemen über Multifunktionalsysteme bis hin zu Komplettlösungen im Bereich Paper-Output und Dokumenten-Management.

Um unser Vertriebsteam zu verstärken, suchen wir:

Senior Verkäufer (w/m) - Außendienst

Ihr Aufgabenbereich:

- Die Vermarktung von Produkten im Bereich der Bürokommunikation
- Die Betreuung unserer Bestandskunden in einem regionalen Vertriebsgebiet und Neukundenakquise
- Die Durchführung von qualifizierten Kunden-Beratungsgesprächen
- Die Erstellung von Bedarfsanalysen
- Die Entwicklung von Optimierungspotentialen (eigenständig oder gemeinsam im Team)
- Die Präsentation von einer auf den Kunden abgestimmte System- und/oder Software-Lösung.
- Aktive Sicherung und Ausbau unserer bestehenden Geschäftsbeziehungen

Ihr Profil:

- Mind. 2 Jahre Berufserfahrung im Bereich Vertrieb, idealerweise in der Bürokommunikations- und/oder IT-Branche
- Großes Interesse an der Vermarktung von digitalen multifunktionalen Kopier-/Drucksystemen und Dokumenten-Management-Lösungen
- Engagement, Sorgfältigkeit, Verantwortungsbewusstsein, Lern- und Leistungsbereitschaft
- Vorliebe für die Arbeit im Team, aber auch eigenständige Problemlösungskompetenz
- Gute PC- und EDV-Kenntnisse
- Überzeugungsstarke Persönlichkeit und ein kommunikatives Auftreten

Was wir Ihnen bieten:

- Gehaltszusammensetzung: Fixum plus Verkaufsprovision, Bonus und Sozialleistungen
- Branchenspezifische Aus- bzw. Weiterbildung
- Dienstwagen (auch zur privaten Nutzung)
- Gute Karriere-Chancen

Wir freuen uns auf Sie!